

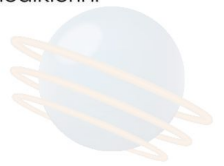
SÖYLEŞİ



Akenerji Genel Müdürü
Serhan Gençer:

"ESCOSOLAR İLE KARŞILIKLI KAZANCA DAYALI İŞ BİRLİKLERİ HEDEFLİYORUZ"

Escosolar ile iş ortaklarının enerji maliyetlerini azaltmak için üretim tesislerinde kurdukları güneş enerjisi santrali ile yatırım, kurulum ve işletme süreçlerini üstlendiklerini ifade eden Akenerji Genel Müdürü Serhan Gençer böylelikle karşılıklı kazanca dayalı ve sürdürülebilir iş birlikleri hedeflediklerini söylüyor.



Öncelikle Escosolar'dan kısaca bahsedebilir misiniz?

Türkiye'deki güneş enerjisi kurulu gücü, geçtiğimiz yıl 1.148 MWp artışla 8.000 MWp seviyesine yaklaştı.

2022'de bu rakamın 10.000 MWp'i aşmasını bekliyoruz. Çünkü enerji maliyetlerindeki artış, yasal alt yapıdaki değişiklikler, önemli teşvikler ve ülkemizin sürdürülebilirlik hedefleri yenilenebilir enerji ile yerinde üretimi cazip kılıyor. Biz de bu düşünce doğrultusunda, ortaya çıkan ihtiyaca kapsamlı bir yanıt vermek amacıyla Escosolar modelini hayata geçirdik. Escosolar ile iş ortaklarımızın enerji maliyetlerini azaltmak için üretim tesislerinde kurduğumuz güneş enerjisi santrali ile yatırım, kurulum ve işletmeyi üstleniyoruz. Böylelikle müşterilerimiz güneş enerjisi santraline bedel ödemediği için kendi ana iş dallarına daha fazla odaklanabiliyorlar.

Escosolar'ın çatı üzeri GES kurulumu yapmak isteyen yatırımcılara sağladığı avantajlar nelerdir?

Günümüzün dinamik pazar koşullarında hizmet kalitesini artırırken giderleri azaltmak, rekabette avantaj sağlayabilmek için çok değerli. Enerji maliyetlerinde yaşanan artışlar ise işletmeler adına önemli bir gider kalemi anlamına geliyor. Dolayısıyla şirketler enerji tasarruf projelerine yöneliyorlar ancak bu durum beraberinde doğru finansman, tasarım, mühendislik uygulamaları ve hatta işletme bakım sorumluluklarını getiriyor. Doğru planlanma yapılmadan kurulacak olan güneş enerjisi santrali bazı risklere de yol açabiliyor.

Bu kapsamda, Akenerji olarak Escosolar modeliyle iş ortaklarımızın enerji giderlerini optimize ederken

yatırım, kurulum ve işletmeye dair tüm süreçleri üstleniyoruz. Böylelikle karşılıklı kazançla dayalı ve sürdürülebilir iş birlikleri oluşturuyoruz. Modelimizde, enerji performansına dayalı gelir paylaşımı anlayışıyla, iş ortaklarımız yatırım maliyetine katlanmadan, yalnızca hizmet bedeli ödemesi ile ilk günden kazanarak kendi üretim tesislerine sahip olabiliyor. Sözleşme süresinin sonuna geldiğimizde ise santrali iş ortağımıza devrediyoruz.

Escosolar için öneri aşama süreleri ve devir süreciyle ilgili detayları paylaşabilir misiniz?

Bu modele geçmek isteyen kuruluşlara enerjide optimizasyon hizmeti sağlıyoruz. Firmalar, Escosolar projesi kapsamında kendi güneş enerjisi santrallerine sahip olarak enerji maliyetlerini düşürüyorlar. Bu sayede modele geçilen ilk günden itibaren hem risk almadan santral sahibi olma hem de enerji bütçelerini düşürme veya geri kazanma imkanına kavuşuyorlar.

Escosolar modelimiz ile birlikte Enerji Servisleri hizmetlerimiz kapsamında iş ortaklarımıza enerji maliyetlerini optimize edebilecekleri verimlilik projeleri de sunmaktayız. Gerçekleştirdiğimiz proje incelemeleri sonucunda, bina teknik cihaz ve

"Escosolar modelimiz ile birlikte Enerji Servisleri hizmetlerimiz kapsamında iş ortaklarımıza enerji maliyetlerini optimize edebilecekleri verimlilik projeleri de sunmaktayız."

sistemlerinin optimize edilmesi sayesinde yüzde 30 enerji verimliliği ve yüzde 47'ye varan enerji tasarrufu sağladığımızı tespit ettik. Bu durum, verimli enerji kullanımının ek yatırım yapılmaksızın da mümkün olabileceğini gösteriyor. Optimizasyon projelerini hayata geçirirken ilgili tesisin teknik ekibine katılıyor ve tüm teknik süreçleri tamamıyla üstleniyoruz. Proje ile ortaya çıkan enerji verimliliğini de karşılıklı kazanç ilkesiyle paylaşıyoruz. Ticari binalara yönelik bu tür projelerin yanı sıra piyasa ihtiyaçları araştırmaları da yapıyoruz. Kaynakların optimum kullanımı amacıyla iş ortaklarımıza elektrik, gaz, buhar, ısı, basınçlı hava, su, vb. sistemlerinin optimizasyonu sağlayabilecek çeşitli proje seçenekleri sağlıyoruz.



SÖYLEŞİ



"Türkiye enerji piyasasındaki lider konumumuzu güçlendirmek hem de uluslararası bir elektrik ve doğalgaz ticareti şirketi haline gelme hedefine öncelik veriyoruz."

Firma olarak gelecek hedefleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz?

Ülkemizin otoprodüktör statüsündeki ilk elektrik üretim şirketi olan Akenerji, 30 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösteriyor. Türkiye'nin köklü sanayi kuruluşlarından Akkök Holding ve Çekyalı enerji devi ÇEZ arasındaki eşit katılımlı stratejik ortaklığın çatısı altında, zengin bir kurumsal kültür, birikim ve tecrübeye sahibiz. 1.224 MW'lık kurulu gücümüz ile Türkiye'nin enerji ihtiyacının yüzde 3'e yakın önemli bir dilimini tek başı-

mıza karşılayabilir kapasitedeyiz. Üretime ek olarak enerji piyasasındaki diğer katılımcılardan tedarik ettiğimiz elektrik enerjisinin de ticaretini yapıyoruz. Bugün geldiğimiz noktada hem Türkiye enerji piyasasındaki lider konumumuzu güçlendirmek hem de uluslararası bir elektrik ve doğalgaz ticareti şirketi haline gelme hedefine öncelik veriyoruz.

2021 Akenerji açısından nasıl geçti? 2022 yılı hedeflerinizden, yeni proje ve yatırımlarınızdan bahsedebilir misiniz?

2021, Akenerji adına başarılarla dolu ve oldukça verimli bir seneydi. Farklı alanlardaki çalışmalarımız sayesinde Brandon Hall Excellence Awards'tan iki ödülle dönerken The International Stevie Business Awards'da, "Yılın Şirketi" kategorisinin "Enerji" dalında ödüle layık bulunduk. Başarılarımızın böylesi uluslararası ödüllerle taçlandırılması bizi çok mutlu etti ve geleceğe yönelik heyecanımızı artırdı. Ayrıca 2020 yılındaki 550 GWh'lik işlem hacminin 2021 yılı sonunda yaklaşık 5,4 TWh'a ulaşması

10 kata yakın bir artışı temsil ediyor. Operasyonel karlılık bakımından da yine üstün bir seneyi geride bıraktık. 2021 yılını 3 milyar 918 milyon TL ciro ile kapatmayı başardık. Finansal açıdan, 2019'da Yapı Kredi Bankası ile imzaladığımız yapılandırma anlaşmasındaki taahhütlerimize sadık bir şekilde, sorunsuz olarak kredi ödemelerimizi gerçekleştiriyoruz. Önümüzdeki yıllarda da yükümlülüklerimizi tam ve zamanında yerine getirmeyi öngörüyoruz.

Mevcut portföyümüze ek olarak Erzincan'da kurulması planlanan Kemah Hidroelektrik Santrali ile ilgili çalışmalarımız devam ediyor. Enerji servislerimiz elektrik enerjisiinde ortalama yüzde 44, doğal gazda ortalama yüzde 55 verimlilik değerleri ile 2021 yılında da rekor tazeledi. Yine enerji servislerimizin Escosolar modeli kapsamında güneş enerjisine dayalı üretim projeleri hedefiyle yatırım, kurulum ve işletme aksiyonlarına yönelik yönetim ve organizasyon yapısı oluşturduk. 2022 yılında da bu başarılarımızı devam ettirmek ve sektördeki öncü durumumuzu sürdürmek istiyoruz. **Enerji Çevre**

